

IMPORTAÇÃO

Como importar da China para Moçambique: o que deve saber antes de começar

Importar da China pode ser rentável, mas só corre bem quando a empresa está registada, conhece o processo aduaneiro e sabe exactamente o que está a comprar. Este é o mapa do caminho.

AP**Airoso poliglota**

Pesquisador · 15 de Setembro de 2026

Em resumo

- Antes da primeira encomenda, a empresa deve ter a sua situação legal e fiscal em ordem (NUIT, licença de actividade e conta bancária empresarial).
- O processo tem sete etapas: escolher o produto, encontrar o fornecedor, negociar, pagar, transportar, desalfandegar e distribuir.
- O desembaraço aduaneiro em Moçambique é feito através da Janela Única Electrónica, normalmente com um despachante aduaneiro.
- Por via marítima, conte com 5 a 10 semanas entre a encomenda e a mercadoria no seu armazém.

1. Esteja legalmente preparado

A importação comercial é uma actividade regulada. Antes de falar com qualquer fornecedor, confirme que a sua empresa tem:

Requisitos básicos para importar

Requisito	Para que serve	Onde tratar
NUIT da empresa	Identificação fiscal em todas as operações aduaneiras e bancárias	Autoridade Tributária de Moçambique
Licença / alvará com actividade de importação	Autoriza a empresa a exercer comércio de importação	Balcão de Atendimento Único / entidade licenciadora
Conta bancária empresarial	Pagamentos ao exterior com documentação justificativa	Banco comercial
Despachante aduaneiro	Declara a mercadoria e trata do desembaraço	Despachante licenciado
Licenças específicas (se aplicável)	Alimentos, medicamentos, químicos, equipamentos de telecomunicações, veículos, etc.	Ministério ou instituto do sector

Atenção: alguns produtos exigem autorizações prévias ou certificados de conformidade. Confirme *antes* de pagar ao fornecedor, porque a mercadoria pode ficar retida no porto até a situação estar regularizada.

2. Conheça as etapas do processo

01

Definir o produto

Especificações técnicas, quantidades, embalagem e o preço que o mercado moçambicano aceita pagar.

02

Encontrar e verificar o fornecedor

Plataformas B2B, feiras (como a Feira de Cantão) ou agentes. Verifique sempre a licença comercial.

- 03 **Negociar e fechar o contrato**
Preço, quantidade mínima, prazo de produção, Incoterm, condições de pagamento e controlo de qualidade.
- 04 **Pagar**
Normalmente 30% de sinal e 70% antes do embarque, por transferência bancária ou carta de crédito.
- 05 **Transportar**
Frete marítimo (mais económico) ou aéreo (mais rápido), com seguro de carga.
- 06 **Desalfandegar**
O despachante submete a declaração, pagam-se os direitos e o IVA e a mercadoria é libertada.
- 07 **Receber e distribuir**
Transporte do porto até ao armazém, conferência da carga e entrada em stock.

3. Escolha o Incoterm certo

O Incoterm define onde termina a responsabilidade do fornecedor e começa a sua. É uma das decisões que mais afecta o custo e o risco.

Incoterms mais usados na importação da China

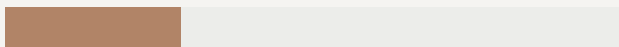
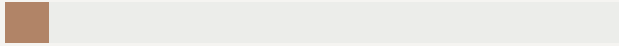
Incoterm	O fornecedor paga até...	Indicado para
EXW	A mercadoria pronta na fábrica	Importadores experientes, com agente na China
FOB	A mercadoria carregada no navio, no porto chinês	A maioria dos importadores — o mais recomendado
CFR	O frete até ao porto moçambicano (sem seguro)	Quem não tem transitário próprio
CIF	Frete e seguro até ao porto moçambicano	Primeiras importações, com cautela nos custos de destino
DDP	Tudo, incluindo impostos no destino	Raramente fiável para Moçambique — confirme bem

4. Documentos que vai precisar

- **Factura comercial** — valor, descrição e quantidade da mercadoria.
- **Lista de embalagem (packing list)** — pesos, volumes e conteúdo de cada caixa.
- **Conhecimento de embarque (Bill of Lading)** ou carta de porte aéreo — prova de transporte e de propriedade da carga.
- **Certificado de origem** — confirma que o produto foi fabricado na China.
- **Apólice de seguro**, certificados de conformidade e licenças específicas, quando exigidos.

5. Planeie o tempo

Prazos típicos por etapa (semanas, via marítima)

Negociação e amostras		2 sem,
Produção		4 sem,
Transporte marítimo		6 sem,
Desalfandegamento		1,5 sem,
Entrega ao armazém		0,5 sem,

Valores indicativos. A produção varia entre 2 e 8 semanas; o trânsito China–Maputo/Beira/Nacala situa-se, em regra, entre 4 e 7 semanas.

Erro comum: encomendar a pensar numa data de venda (por exemplo, o regresso às aulas ou o fim do ano) sem contar com a produção e o porto. Planeie com pelo menos 3 meses de antecedência.

Conclusão

Importar da China não é complicado quando cada etapa está preparada. Resolva primeiro a parte legal, escolha bem o Incoterm, organize os documentos e planeie o calendário com margem. O resto é execução.



Airoso poliglota

Pesquisador

15 de Setembro de 2026

Este artigo tem carácter informativo. Taxas, prazos e requisitos podem mudar; confirme sempre junto da Autoridade Tributária de Moçambique, do seu despachante aduaneiro ou de um consultor antes de tomar decisões.

Precisa de apoio neste processo?

A NOESIS acompanha empresas em tecnologia e comércio internacional, do planeamento à execução.