

CUSTOS

Quanto custa realmente importar um produto da China para Moçambique?

O preço do fornecedor é apenas o ponto de partida. Frete, seguro, direitos aduaneiros, IVA e custos de porto podem quase duplicar o valor. Veja como calcular o custo real.

AP**Airoso poliglota**

Pesquisador · 15 de Setembro de 2026

Em resumo

- O custo real (*landed cost*) é tudo o que paga até a mercadoria estar no seu armazém, pronta para vender.
- Os direitos aduaneiros e o IVA são calculados sobre o valor CIF (produto + frete + seguro), e não sobre o preço da fábrica.
- No exemplo deste artigo, um produto comprado por USD 10 000 chega ao armazém a custar cerca de USD 18 700.
- Regra prática: faça as contas antes de pagar e fixe o preço de venda a partir do custo real.

1. As componentes do custo

O que entra no custo final		
Componente	O que é	Quem define
Preço do produto (FOB)	Valor pago ao fornecedor, com a carga no navio	Negociação
Frete internacional	Transporte marítimo ou aéreo até Moçambique	Transitário / armador
Seguro de carga	Cobre perda ou dano no transporte	Seguradora
Direitos aduaneiros	Taxa sobre o valor CIF, conforme a Pauta Aduaneira	Autoridade Tributária
ICE	Imposto sobre Consumo Específico, só para certos produtos	Autoridade Tributária
IVA na importação	16% sobre CIF + direitos + ICE	Autoridade Tributária
Custos de porto e despacho	Terminal, manuseamento, armazenagem, despachante	Porto / despachante
Transporte interno	Do porto até ao armazém	Transportadora
Custos bancários e cambiais	Comissões de transferência e diferenças de câmbio	Banco

2. Como são calculados os impostos

A lógica é sempre a mesma e segue esta ordem:

1. **Valor CIF** = preço FOB + frete + seguro
2. **Direitos aduaneiros** = valor CIF × taxa da Pauta
3. **ICE** (se aplicável) = (CIF + direitos) × taxa do ICE
4. **IVA** = (CIF + direitos + ICE) × 16%

Taxas de direitos aduaneiros na Pauta de Moçambique

Taxa	Tipo de bens (exemplos gerais)
0%	Bens essenciais e alguns bens de capital
2,5%	Matérias-primas
5%	Bens de capital e equipamento
7,5%	Bens intermédios
20%	Bens de consumo final (roupa, electrónica de consumo, mobiliário, etc.)

Importante: a taxa depende do código pautal exacto do produto. Peça ao seu despachante a classificação antes de encomendar — um código diferente pode mudar bastante o custo.

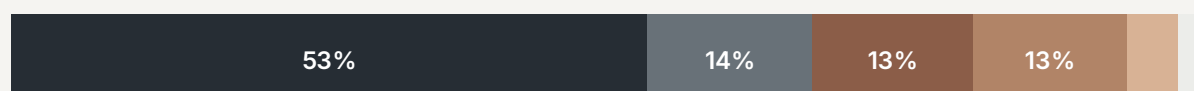
3. Exemplo prático

Uma empresa compra electrodomésticos de consumo (taxa de 20%, sem ICE) num contentor de 20 pés, em FOB Shanghai.

Simulação de custo real – contentor de 20 pés

Item	Cálculo	Valor
Preço FOB do produto	—	USD 10 000
Frete marítimo até Maputo	estimativa	USD 2 500
Seguro de carga	cerca de 1% do valor	USD 100
Valor CIF	$10\,000 + 2\,500 + 100$	USD 12 600
Direitos aduaneiros	$12\,600 \times 20\%$	USD 2 520
IVA na importação	$(12\,600 + 2\,520) \times 16\%$	USD 2 419
Porto, terminal e despachante	estimativa	USD 800
Transporte até ao armazém	estimativa	USD 300
Comissões bancárias	estimativa	USD 100
Custo total no armazém		USD 18 739

Composição do custo final



■ Produto (53%) ■ Frete e seguro (14%) ■ Direitos (13%) ■ IVA (13%)
■ Porto e despacho (4%) ■ Outros (2%)

Simulação ilustrativa. Frete, custos de porto e câmbio variam; confirme sempre com o transitário e o despachante.

Resultado: por cada USD 1 pago ao fornecedor, a empresa gastou cerca de **USD 1,87** até ter o produto disponível para venda.

Nota sobre o IVA: se a empresa estiver no regime normal de IVA, o imposto pago na importação pode, em regra, ser deduzido. Tem impacto na tesouraria, mas não é necessariamente um custo final. Confirme com o seu contabilista.

4. Custos que muitos esquecem

- **Armazenagem no porto** — se a documentação atrasar, cada dia a mais custa dinheiro.
- **Sobre-estadia do contentor** — multas quando o contentor não é devolvido no prazo.
- **Variação cambial** — entre o sinal e o pagamento final, o câmbio pode mudar.
- **Produtos defeituosos** — sem inspeção antes do embarque, o prejuízo é seu.
- **Amostras e viagens** — fazem parte do custo do primeiro negócio.

Conclusão

O preço da fábrica engana. Calcule o custo real com todas as componentes, acrescente uma margem de segurança de 5% a 10% para imprevistos e só depois defina o preço de venda.



Airoso poliglota

Pesquisador

15 de Setembro de 2026

Este artigo tem carácter informativo. Taxas, prazos e requisitos podem mudar; confirme sempre junto da Autoridade Tributária de Moçambique, do seu despachante aduaneiro ou de um consultor antes de tomar decisões.

Precisa de apoio neste processo?

A NOESIS acompanha empresas em tecnologia e comércio internacional, do planeamento à execução.